



CONFEDERACIÓN GENERAL DEL TRABAJO
SECRETARÍA DE ACCIÓN SINDICAL

43

BOLETÍN INFORMATIVO JURÍDICO SINDICAL

Reforma del IRPF. Fiscalidad

Nº 43 / 31-IV-99

INTRODUCCIÓN

Mucho se ha escrito en los últimos meses sobre fiscalidad, y en concreto sobre la Reforma Fiscal del gobierno del P.P., sin embargo, y a pesar de que desde **CGT** hemos mostrado nuestro rechazo por razones muchas veces explicadas, nos faltaba un informe amplio y a fondo que nos situara a todos.

Consideramos que el contenido de este Boletín Informativo, viene a cubrir esta deficiencia, gracias al trabajo de **Fernando Teixeira**, compañero de la **CGT** de Sevilla y economista.

Esperamos que nos sea a todos de utilidad.

Un saludo.

Eladio Villanueva Saravia
Secretario de Acción Sindical
CGT

ANTE LA REFORMA DEL I.R.P.F.

INTRODUCCIÓN

El Estado, para la obtención de los ingresos necesarios para poder hacer frente al gasto público, utiliza, básicamente, los tributos; éstos se pueden clasificar en:

- Las tasas: Son aquellos tributos que el Estado exige a un particular por la prestación de un servicio público o la realización de un acto administrativo concreto que le beneficia personalmente. Por ejemplo: las tasas de Tráfico, las tasas universitarias, etc.

- Las Contribuciones Especiales: Son aquellos tributos que el Estado exige a un particular por su obtención de un beneficio o el incremento de valor de sus bienes como consecuencia de obras o servicios públicos. Son utilizados por las Corporaciones Locales.

- Los Impuestos: Son aquellos tributos que son exigidos sin contraprestación.

CLASIFICACIÓN DE LOS IMPUESTOS

- Impuestos directos.- Recaen sobre los ciudadanos por los incrementos patrimoniales obtenidos. Dentro de la imposición directa tenemos:

- Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (I.R.P.F.)
- Impuesto sobre la Renta de las Sociedades
- Impuesto sobre el Patrimonio
- Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones

- Impuestos Indirectos.- Se exigen en atención a la capacidad de pago. Están incorporados a los precios de los productos que compramos. Entre la imposición indirecta podemos destacar:

- Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA)
- Impuestos Especiales (bebidas alcohólicas, tabaco, etc.)

CUESTIONES PREVIAS

Antes de entrar en un tema tan complejo como es la reforma del I.R.P.F., vamos a definir una serie de conceptos básicos que debemos conocer:

HECHO IMPONIBLE.- El hecho Imponible, de acuerdo con el artículo 28 de la Ley General Tributaria, es el supuesto de naturaleza jurídica o económica cuya realización

origina el nacimiento de la obligación tributaria. En el caso del Impuesto sobre la Renta, el hecho imponible es la obtención de renta por el contribuyente. Desde un punto de vista económico las rentas podrían ser de dos clases: rentas del trabajo y rentas del capital. La Ley del I.R.P.F. establece, sin embargo, cinco categorías de rentas:

- a).- Rendimientos del trabajo.
- b).- Rendimientos del capital.
- c).- Rendimientos de actividades económicas.
- d).- Ganancias y pérdidas patrimoniales
- e).- Imputaciones de renta que se establezca por ley.

BASE IMPONIBLE.- Es la cuantificación y valoración del hecho imponible conforme a las normas y métodos que la Ley establece para cada tributo. En el caso que nos ocupa, la base imponible consiste en la cuantificación de las rentas siguiendo los criterios que la Ley del Impuesto sobre la Renta establece. El artículo 15 de la Ley establece que “la base imponible estará constituida por el importe de la renta disponible del contribuyente, expresión de su capacidad económica”. Por ejemplo: una persona que únicamente obtiene ingresos por su trabajo por cuenta ajena, en este caso concreto la Ley establece como se calcula su base imponible (o renta disponible); en primer tenemos que calcular el rendimiento neto del trabajo, que es el resultado de disminuir su rendimiento íntegro en el importe de los gastos deducibles (cotizaciones a la Seguridad Social, cuotas satisfechas a sindicatos, etc.). Una vez obtenido el rendimiento neto, se ordena que éste se minore en unas cuantías establecidas (500.000 pts. para rendimientos netos del trabajo iguales o inferiores a 1.350.000 pts., etc.). La cantidad obtenida se reduce de nuevo (una de las novedades más polémicas de la nueva Ley) en unas cantidades establecidas, el mínimo personal o familiar (mínimo personal de 550.000 pts, descendientes 200.000 pts, etc.). De esta manera obtenemos la base imponible del impuesto.

BASE LIQUIDABLE.- Es el resultado de practicar en la base imponible una serie de reducciones establecidas legalmente: aportaciones a planes de pensiones, según unas reglas determinadas y las pensiones compensatorias a favor del cónyuge y anualidades por alimentos. A la base liquidable así obtenida se le aplica el tipo impositivo.

TIPO IMPOSITIVO Y CUOTA TRIBUTARIA.- El tipo impositivo es el porcentaje, recogido en las tablas del impuesto, que hay que aplicar a la base liquidable para obtener la cuota tributaria. La cuota tributaria, por tanto, es el resultado de aplicar este porcentaje. La Ley distingue entre cuota íntegra y cuota líquida, esta última se obtiene aplicando las deducciones establecidas en la primera (deducción por adquisición de vivienda habitual, deducción por donativos, etc.) La cuota líquida sería la cantidad que debemos ingresar a Hacienda por este Impuesto, pero normalmente existen retenciones que nos han realizado en la nómina, a cuenta del I.R.P.F., y retenciones e ingresos a cuenta de empresarios y profesionales. Al final debemos ingresar solamente la diferencia entre la cuota líquida y las retenciones practicadas e ingresos a cuenta satisfechos, o en el caso de que estos últimos sean mayores, Hacienda tendrá que devolver el exceso.

TIPOS MARGINALES.- Antes ya hemos dicho que el tipo impositivo es el porcentaje, recogido en las tablas del impuesto, que aplicamos a la base liquidable para obtener la cuota tributaria. Los tipos marginales son los porcentajes que están en los “márgenes”, los tipos más elevados o los más reducidos.

P.I.B. (PRODUCTO INTERIOR BRUTO).- El PIB puede ser definido como el valor de la corriente de bienes y servicios generados en el interior de una economía en un periodo de tiempo determinado. Sería la suma del valor de toda la producción y servicios del país durante un periodo de tiempo, generalmente un año. Su magnitud y los porcentajes de su variación están considerados como un índice indicativo de la prosperidad de una economía.

PRESIÓN FISCAL.- La presión fiscal, o carga fiscal, normalmente se mide en relación al PIB, es la relación existente entre los ingresos del Estado vía impuestos y el PIB.

OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico).- Es una corporación internacional compuesta por 28 países, cuyo objetivo es coordinar, en forma conjunta, sus políticas económicas y sociales.

OBJETIVOS DE LA REFORMA SEGÚN EL GOBIERNO

A principios del año 1998, el Gobierno sacó a la luz el Informe sobre la Comisión para el Estudio y Propuesta de Medidas para la Reforma del I.R.P.F. En el mismo se exponía una serie de problemas que afectan al Impuesto actual (complejidad creciente, niveles de cumplimiento mejorables, falta de equidad, efectos negativos sobre las decisiones de ahorro y trabajo, etc.) y proponía unos objetivos a alcanzar con la reforma del mismo, entre los que podemos destacar:

- 1.- Impulsar un rápido crecimiento de la producción para generar un alto nivel de empleo.
- 2.- Favorecer el cumplimiento de las obligaciones fiscales.
- 3.- Mantener un elevado nivel de suficiencia recaudatoria.
- 4.- Simplificar el tributo.

La reforma del Impuesto sobre la Renta se enmarca dentro de la política económica neoliberal que está llevando a cabo el Partido Popular en el Gobierno. De acuerdo con esta filosofía, una reducción del impuesto traerá consigo una mayor renta disponible en manos privadas, lo cual tendrá un efecto positivo sobre el consumo, el ahorro y la inversión privada, que producirá un incremento de los niveles de producción y empleo, lo que supondrá una mayor recaudación del impuesto en el futuro.

A los ciudadanos se les ha informado que la presión fiscal en España es excesiva e insoportable, que los tipos marginales del I.R.P.F. son muy elevados, y que es compatible una disminución del impuesto sobre la renta con una mayor recaudación en años venideros.

El Partido Popular propone una rebaja en la imposición directa que afecta a todos los contribuyentes. Los tipos impositivos se ven reducidos en todos los tramos y se reduce el número de ellos. Además se produce una importante reforma en las deducciones, que ya no serán en la cuota sino en la base, con el llamado mínimo personal y familiar, antes mínimo vital.

EL I.R.P.F. DENTRO DEL SISTEMA TRIBUTARIO

Cuando se plantea la reforma del I.R.P.F., debemos de tener en cuenta que se trata de la principal figura del sistema tributario, tanto por la cantidad que recauda como por recoger los principios de equidad y progresividad. Un principio básico de la Teoría de la Hacienda Pública nos señala que el nivel de equidad de un sistema impositivo se puede medir por la relación existente entre los impuestos directos e indirectos. Los impuestos directos tienen en consideración la situación personal del contribuyente, en el caso del Impuesto de Sociedades se paga en proporción a los beneficios obtenidos y en el Impuesto sobre la renta se tienen en cuenta los ingresos obtenidos y la situación familiar. Con los impuestos indirectos todos los ciudadanos pagan lo mismo al realizar el gasto.

En el siguiente cuadro, obtenido de los datos del propio Ministerio de Economía y Hacienda, se puede comparar la evolución de los ingresos del Estado entre el año 1997 y 1998:

Ejecución presupuestaria del Estado en términos de caja
Cantidades acumuladas en millardos de pesetas y tasas de variación anual

	1997 <u>Liquidación</u>	1998 <u>Presupuesto</u>	% variación
TOTAL INGRESOS	16.637	16.657	0,1
- Impuestos	14.135	14.230	0,7
I.R.P.F.	5.540	5.316	- 4,0
Sociedades	2.095	1.874	- 10,5
IVA	4.004	4.375	9,3
Especiales	2.065	2.307	11,7
Otros	431	358	- 17,0
- Ingresos Patrimoniales	1.284	975	- 24,0
- Otros ingresos	1.218	1.452	19,2

Como podemos observar, mientras los impuestos directos, IRPF y Sociedades, han disminuido, pasando del 54% al 50% del total de ingresos por impuestos, los ingresos por impuestos indirectos han aumentado, tanto el IVA como los impuestos especiales. Esta tendencia aumentará con el proyecto de reforma del IRPF.

La reforma del IRPF hay que situarla dentro de los cambios introducidos en nuestro sistema fiscal en los últimos años: aumento del 3,3% de la presión fiscal indirecta y la reducción de la directa en un 1%. Cada vez se tiene en cuenta menos el nivel de renta del contribuyente a la hora de repartir las cargas fiscales, lo que se

traduce en un importante retroceso de la progresividad y equidad del sistema fiscal, además de suponer, de acuerdo con los datos del Gobierno, una disminución en la recaudación de más de medio billón de pesetas.

LA CAPACIDAD RECAUDATORIA DEL SISTEMA FISCAL ESPAÑOL

Debemos tener en cuenta que nuestro país mantiene un diferencial de presión fiscal de casi 8 puntos por debajo de la media de la Unión Europea, medido en proporción al PIB, según datos de la OCDE, dándose la circunstancia, además, que los países con menor presión fiscal son los que poseen menor nivel de protección social. En el siguiente cuadro lo vemos claramente:

PAÍSES	Ingresos fiscales totales % sobre el PIB. Año 1995	PAÍSES	Ingresos de Imp. s/renta % sobre PIB. Año 1995
Dinamarca	51,3	Dinamarca	27,6
Suecia	49,7	Suecia	17,5
Bélgica	46,5	Finlandia	16,2
Finlandia	46,5	Bélgica	14,6
Francia	44,5	Media Unión Europea	11,3
Luxemburgo	44,0	Italia	10,8
Países Bajos	44,0	Alemania	10,7
Austria	42,4	Irlanda	10,4
Media Unión Europea	41,8	Reino Unido	9,7
Grecia	41,4	Luxemburgo	9,4
Italia	41,3	Austria	8,8
Alemania	39,2	Países Bajos	8,3
Reino Unido	35,3	España	8,1
España	34,0	Francia	6,2
Irlanda	33,8	Portugal	6,1
Portugal	33,8	Grecia	4,9

España también posee una evidente desventaja recaudatoria cuando comparamos los ingresos por el IRPF en la Unión Europea, superior a 3 puntos.

Como se ve claramente, España posee un menor poder de recaudación vía impuestos que la mayoría de los países de la Unión Europea, lo que se traduce en un menor desarrollo en parcelas, como educación, sanidad, prestaciones sociales, etc., en las que es necesaria la intervención de los gastos públicos.

Por tanto, la dirección debería ser la contraria, puesto que se evidencia un importante déficit recaudatorio vía impuestos, y encontrándose España por debajo de la media de la UE en cuanto cobertura de gastos sociales.

EL FRAUDE FISCAL

El fraude fiscal en España, según todos los analistas, llegan a unos niveles escandalosos. Este fraude fiscal lo realizan de forma generalizada empresarios y profesionales liberales, cuyos rendimientos permanecen ocultos a los ojos de la Hacienda Pública.

Reducir el tipo impositivo del impuesto en el tramo más alto (del 56% al 48%) para disminuir el nivel de fraude, es uno de los objetivos de la reforma del IRPF. Aceptar esta tesis significa renunciar a una verdadera política de lucha contra el fraude. No se desincentiva la ocultación de ingresos con un tipo marginal menor, pues los actuales defraudadores seguirán prefiriendo no pagar a tener que pagar, aunque sea a un tipo marginal reducido.

La mejor forma de desincentivar el fraude es aumentar el riesgo de detección del defraudador, resultando en este caso de vital importancia la labor de la inspección fiscal.

Con el actual sistema fiscal los ricos no pagan, pero seguirán sin pagar después de la reforma. Resulta chocante que más del 80% de la base imponible del impuesto corresponda a rendimientos del trabajo personal, lo que evidencia (aparte de la ocultación de rentas de empresarios y profesionales) que los contribuyentes con rentas elevadas utilizan sociedades interpuestas y otras fórmulas para pagar el Impuesto de Sociedades en lugar del IRPF, beneficiándose de un tipo más reducido. A pesar de esta evidencia, el Gobierno ha llevado a cabo una reducción del tipo del Impuesto de Sociedades, pasando del 35% al 30% para los primeros 15 millones de pesetas de beneficio.

LA REDUCCIÓN DE LA TARIFA

La tarifa del impuesto nos mide la progresividad del tributo, de manera que se pague en función del nivel de renta de los contribuyentes. Una tarifa progresiva nos garantiza, en cierta medida, un impuesto progresivo, generando una efectiva redistribución de la renta.

Con el nuevo IRPF los tramos de la tarifa se reducen de 17 a 6, lo que supone aumentar el intervalo de renta de cada uno de ellos. El tipo máximo se reduce del 56% al 48% y el tipo mínimo del 20% al 18%, lo que equivale a acortar las diferencias de tributación de 36 puntos a 30 entre los contribuyentes de mayor nivel de renta y los de menor nivel.

Cuanto menos son los tramos del impuesto, mayor es la amplitud de renta que comprende cada uno, con lo que se produce una disminución de la progresividad del tributo entre los que se encuentran en el mismo tramo. Por otro lado, se da un tratamiento diferente en la reducción de la tarifa según sea el nivel de renta, el tipo máximo se reduce 8 puntos y el tipo mínimo solamente 2.

Con estos datos resulta evidente que se reduce la progresividad y que se beneficia más a las rentas más altas.

EL MÍNIMO PERSONAL Y FAMILIAR

Los conceptos del mínimo personal y familiar son la novedad más importante del nuevo impuesto, puesto que afecta directamente al hecho imponible. Ya no se va a gravar la obtención de renta, sino "la renta disponible", definida como la renta menos la cuantía del mínimo personal y familiar.

Con el nuevo IRPF se van a reducir de la base unas cantidades fijas, independientemente del nivel de renta del contribuyente, constituye una de las novedades más criticadas de la reforma, puesto que beneficia en mayor medida (al ser el impuesto progresivo) conforme aumenta el nivel de renta de los contribuyentes.

Mínimo personal y familiar

1.- MÍNIMO PERSONAL.-

550.000 con carácter general por cada contribuyente.

650.000 mayores de 65 años.

850.000 ó 1.150.000 discapacitados.

2.- MÍNIMO FAMILIAR.-

100.000 ascendientes mayores de 65 años.

250.000 hijos hasta 3 años, 1º y 2º

350.000 hijos hasta 3 años, 3º y siguientes.

225.000 hijos entre 3 y 16 años, 1º y 2º

325.000 hijos entre 3 y 16 años, 3º y siguientes.

200.000 hijos mayores de 16 años, 1º y 2º.

300.000 hijos mayores de 16 años, 3º.

El mínimo personal y familiar reduce de forma drástica la progresividad del I.R.P.F., siendo uno de los aspectos más negativos de la reforma. Con el cambio de las deducciones en la cuota, como en la actualidad, a las deducciones en la base, se van a dar situaciones totalmente injustificables, puesto que conlleva el derecho a una mayor deducción a los contribuyentes con rentas más altas.

En el siguiente cuadro vamos a analizar el efecto de la aplicación del mínimo personal y familiar a una matrimonio con un hijo menor de 3 años (250.000 pts.) según los niveles de renta:

Ahorro por hijo

<u>Ingresos</u>	<u>Tipo marginal</u>	<u>Ahorro en la cuota</u>
Hasta 2.100.000	24%	45.000 pts.
Hasta 6.600.000	37,2%	93.000 pts.
Más de 11.000.000	45%	120.000 pts.

Queda claro que con el nuevo sistema salen mucho más beneficiados los ciudadanos con un elevado nivel de rentas, reduciendo la progresividad del impuesto y dando un duro golpe a la equidad del IRPF.

CONCLUSIÓN

Los ingresos y los gastos públicos van indisolublemente unidos. Los ingresos públicos posibilitan la financiación de los gastos públicos necesarios para el mantenimiento de los servicios públicos, protección social, infraestructuras ,etc., promoviendo la redistribución de la renta y la cohesión social.

Nuestro IRPF recauda poco, como consecuencia del elevado fraude fiscal existente, no es comprensible que en el IRPF los rendimientos empresariales supongan sólo el 60% de los ingresos medios declarados por los trabajadores. Todo ello ha dado lugar a que el IRPF se haya convertido en un impuesto sobre los salarios (el 80% de la renta gravable total), quedando ocultas las rentas obtenidas por otras fuentes.

Comparado con la Unión Europea, nuestro nivel de gasto en protección social sólo alcanza el 65% de la media comunitaria.

Por tanto, era necesaria una reforma de nuestra fiscalidad, pero en el sentido totalmente contrario al realmente realizado. La reforma es totalmente regresiva y atenta contra la progresividad y equidad del sistema. No se ha establecido ningún plan de lucha contra el fraude que ayude a incrementar los ingresos del Estado, verdadero problema sin resolver.

La reducción de los tramos y tipos impositivos van a producir, lógicamente, una reducción de los ingresos, y al no poder aumentar el déficit público (ya se habla de déficit cero para el año 2002), la consecuencia es clara: o aumentan los ingresos con la elevación de otros tributos o se recorta el gasto público. Por tanto, lo que veremos será un aumento de la imposición indirecta y un recorte del gasto social.

Los efectos positivos de la reforma no los vemos por ningún lado. La teoría del Gobierno del PP según la cual una reducción en los impuestos traerá consigo unos efectos positivos sobre el empleo, el ahorro y la recaudación no se mantiene en pie. Conviene recordar la disminución de impuestos llevada a cabo en EE.UU. en los años ochenta por la Administración Reagan, que tuvo como consecuencia una disminución de los ingresos fiscales, una disminución del nivel de ahorro nacional hasta alcanzar niveles históricos, un recorte de los gastos sociales y un incremento de las desigualdades sin precedentes.

Fernando Teixeira Coloma
Secretario Acción Sindical-
Área admón. Pública.

APENDICE TABLAS

Tabla 1. Evolución de la Presión fiscal

Tabla 2. Evolución de los Ingresos por Impuestos Directos

Tabla 3. Evolución de los Ingresos por Impuestos Indirectos

Tabla 4. Presión fiscal comparada (% del PIB) de la UE y USA

Tabla 5. Evolución de los Ingresos por Cotizaciones a Seguridad Social

Tabla 6. PIB per capita

Tabla 7. Renta per capita relativa

Tabla 8. Gastos de Protección social de los países de la UE (% PIB)

Tabla 9. Tasa de Actividad Laboral

Tabla 10. Tasa de Ocupación

Tabla 11. PIB (Expresado en dólares corrientes USA)

Tabla 12. Población (Expresada en miles de personas)

EVOLUCIÓN DE LA PRESIÓN FISCAL (PF1)
(Ingresos por impuestos en porcentaje del PIB)

	Belgica	Dinamarca	Alemania	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Países Bajos	Austria	Portugal	Finlandia	Suecia	Reino Unido	UE*
1980	30,7	44,4	25,9	15,6	13,6	23,7	27,8	18,4	27,8	29,3	18,0	27,9	35,0	29,2	25,1
1981	30,8	44,2	25,2	14,7	14,5	23,8	28,8	19,3	26,7	30,2	19,1	29,7	35,1	30,9	25,4
1982	32,4	43,1	24,9	16,6	14,5	24,2	29,6	20,5	26,6	29,5	19,9	29,2	35,4	31,2	25,6
1983	31,8	44,4	24,8	17,0	16,2	24,4	31,0	21,6	25,5	29,4	21,4	29,4	36,9	30,6	25,9
1984	32,0	45,5	25,1	17,5	17,1	25,1	31,8	21,9	25,1	30,5	21,2	30,4	37,0	30,6	26,2
1985	31,8	47,0	25,2	17,2	18,0	24,9	31,0	22,0	24,8	31,2	21,0	31,2	37,4	30,4	26,3
1986	30,9	48,9	24,6	18,6	19,0	24,7	31,8	22,0	26,0	30,8	21,0	32,5	38,5	29,9	26,2
1987	31,1	49,3	24,7	19,4	21,1	25,0	32,0	22,8	27,4	30,2	20,1	30,6	41,1	29,5	26,5
1988	30,0	50,0	24,5	18,3	21,3	24,4	32,9	23,4	27,6	30,0	22,4	32,4	40,7	29,3	26,5
1989	28,9	49,0	25,2	16,1	23,0	24,1	30,0	24,7	26,3	29,0	23,0	32,4	41,4	29,3	26,8
1990	29,0	46,9	23,7	18,7	22,7	24,0	29,7	25,0	27,8	29,3	23,1	33,1	40,6	29,8	26,5
1991	28,6	47,0	24,2	19,4	22,7	24,0	29,8	25,6	29,3	29,8	24,0	33,1	37,6	29,4	26,5
1992	28,6	47,3	24,6	20,1	23,7	23,5	30,0	25,9	28,6	30,4	24,5	32,2	36,8	28,4	26,4
1993	28,9	48,4	24,5	19,9	22,5	23,8	30,0	28,2	29,6	30,7	22,5	30,3	36,4	27,4	26,5
1994	30,6	49,6	24,5	20,9	22,5	24,3	30,9	26,6	26,9	29,5	23,1	31,8	36,4	27,8	26,4
1995	30,7	49,7	24,2	21,5	22,1	24,5	28,9	26,5	26,0	28,1	23,7	30,9	36,3	29,1	26,5
1996	31,0	50,2	23,3	21,9	22,7	25,6	28,7	27,3	25,9	29,4	24,8	33,4	38,5	29,2	26,8
1997	31,0	49,7	23,3	22,0	23,0	26,1	28,5	28,8	25,2	30,0	25,2	33,1	37,6	29,5	27,1

* No incluido Luxemburgo por falta de una serie completa.

Fuente: Economie Européenne, Commission Européenne, n.º 63, 1997.
Elaboración propia.

EVOLUCIÓN INGRESOS POR IMPUESTOS DIRECTOS
(En porcentaje del PIB)

	Bélgica	Dinamarca	Alemania	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Países Bajos	Austria	Portugal	Finlandia	Suecia	Reino Unido	UE*
1980	18,4	25,8	12,8	4,6	7,0	8,4	11,9	9,7	15,7	12,9	5,7	14,5	21,5	13,4	12,0
1981	18,4	25,8	12,3	3,9	7,2	8,6	12,3	11,0	15,1	13,7	6,6	16,0	20,9	14,2	12,2
1982	19,8	25,4	12,2	4,8	6,8	8,8	12,5	11,9	14,9	13,2	6,9	15,6	21,4	14,5	12,4
1983	19,1	26,6	12,0	4,5	7,8	8,9	13,1	12,4	13,7	13,0	7,8	15,8	21,7	14,3	12,5
1984	19,6	27,4	12,2	4,9	8,2	9,3	13,9	12,6	12,9	13,6	7,7	16,2	21,2	14,4	12,7
1985	19,6	28,6	12,6	4,6	8,5	9,1	13,6	13,0	12,7	14,4	7,8	16,8	20,9	14,5	12,9
1986	19,1	29,3	12,3	5,0	8,2	9,2	14,4	12,9	13,4	14,3	6,1	17,8	21,7	13,5	12,7
1987	18,8	29,9	12,4	5,0	10,3	9,3	14,8	13,3	14,1	13,7	5,5	15,8	23,8	13,2	12,9
1988	18,0	30,9	12,2	5,4	10,4	8,9	15,7	13,4	14,4	13,7	6,9	17,1	24,3	13,1	12,9
1989	16,8	30,7	12,7	4,6	12,1	8,9	13,0	14,3	13,9	12,8	8,3	16,9	25,2	13,6	13,3
1990	16,9	29,2	11,2	5,5	12,0	8,9	13,6	14,4	15,5	13,3	8,4	18,0	23,4	14,0	13,0
1991	16,5	29,6	11,6	5,6	12,0	9,3	14,1	14,5	16,9	13,9	9,3	17,9	19,9	13,1	13,0
1992	16,5	30,0	11,9	5,3	12,4	9,0	14,4	14,7	15,9	14,5	10,2	17,2	20,5	12,4	12,9
1993	16,5	30,9	11,5	5,6	12,0	9,2	15,2	16,2	16,7	14,7	9,3	15,5	20,8	11,7	12,9
1994	17,8	31,5	11,1	6,8	11,5	9,4	15,4	14,9	14,0	13,2	9,1	17,2	21,4	12,1	12,6
1995	18,3	31,7	11,3	7,2	11,4	9,4	13,9	14,7	13,0	13,9	9,5	17,3	21,8	13,0	12,8
1996	18,3	31,9	10,6	7,3	11,8	9,7	14,0	15,1	12,8	14,5	10,2	18,6	22,2	12,8	12,8
1997	18,2	31,3	10,5	7,4	11,9	10,3	14,1	16,3	12,0	15,2	10,6	18,1	21,6	12,8	13,0

* No incluido Luxemburgo por falta de una serie completa.

Fuente: Economie Européenne. Commission Européenne, n.º 63, 1997.

EVOLUCIÓN INGRESOS POR IMPUESTOS INDIRECTOS
(En porcentaje del PIB)

	<i>Belgica</i>	<i>Dinamarca</i>	<i>Alemania</i>	<i>Grecia</i>	<i>España</i>	<i>Francia</i>	<i>Irlanda</i>	<i>Italia</i>	<i>Países Bajos</i>	<i>Austria</i>	<i>Portugal</i>	<i>Finlandia</i>	<i>Suecia</i>	<i>Reino Unido</i>	<i>UE*</i>
1980	12,3	18,6	13,1	11,0	6,6	15,3	15,9	8,7	12,1	16,4	12,3	13,4	13,5	15,8	13,1
1981	12,4	18,4	12,9	10,8	7,3	15,2	16,5	8,3	11,6	16,5	12,5	13,7	14,2	16,7	13,2
1982	12,6	17,7	12,7	11,8	7,7	15,4	17,1	8,6	11,7	16,3	13,0	13,6	14,0	16,7	13,2
1983	12,7	17,8	12,8	12,5	8,4	15,5	17,9	9,2	11,8	16,4	13,6	13,6	15,2	16,3	13,4
1984	12,4	18,1	12,9	12,6	8,9	15,8	17,9	9,3	12,2	16,9	13,5	14,2	15,8	16,2	13,5
1985	12,2	18,4	12,6	12,6	9,5	15,8	17,4	9,0	12,1	16,8	13,2	14,4	16,5	15,9	13,4
1986	11,8	19,6	12,3	13,6	10,8	15,5	17,4	9,1	12,6	16,5	14,9	14,7	16,8	16,4	13,5
1987	12,3	19,4	12,3	14,4	10,8	15,7	17,2	9,5	13,3	16,5	14,6	14,8	17,3	16,3	13,6
1988	12,0	19,1	12,3	12,9	10,9	15,5	17,2	10,0	13,2	16,3	15,5	15,3	16,4	16,2	13,6
1989	12,1	18,3	12,5	11,5	10,9	15,2	17,0	10,4	12,4	16,2	14,7	15,5	16,2	15,7	13,5
1990	12,1	17,7	12,5	13,2	10,7	15,1	16,1	10,6	12,3	16,0	14,7	15,1	17,2	15,8	13,5
1991	12,1	17,4	12,6	13,8	10,7	14,7	15,7	11,1	12,4	15,9	14,7	15,2	17,7	16,3	13,5
1992	12,1	17,3	12,7	14,8	11,3	14,5	15,6	11,2	12,7	15,9	14,3	15,0	16,3	16,0	13,5
1993	12,4	17,5	13,0	14,3	10,5	14,6	14,8	12,0	12,9	16,0	13,2	14,8	15,6	15,7	13,6
1994	12,8	18,1	13,4	14,1	11,0	14,9	15,5	11,7	12,9	16,3	14,0	14,6	15,0	15,7	13,8
1995	12,4	18,0	12,9	14,3	10,7	15,1	15,0	11,8	13,0	14,2	14,2	13,6	14,5	16,1	13,7
1996	12,7	18,3	12,7	14,6	10,9	15,9	14,7	12,2	13,1	14,9	14,6	14,8	16,3	16,4	14,0
1997	12,8	18,4	12,8	14,6	11,1	15,8	14,4	12,5	13,2	14,8	14,6	15,0	16,0	16,7	14,1

* No incluido Luxemburgo por falta de una serie completa.
Fuente: Economie Européenne, Commission Européenne, n.º 63, 1997.

Presión fiscal comparada (% del PIB) de la UE y EE UU

* Impuestos sobre renta y patrimonio, ligados a la producción e importación y cotizaciones sociales

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Países nórdicos	51,8	50,7	50,0	49,7	50,6	50,0	51,6	51,9	51,5
Suecia	55,9	52,9	51,3	50,6	50,3	50,2	52,8	54,0	53,7
Dinamarca	50,5	50,4	50,6	52,1	54,1	53,1	53,3	53,2	52,8
Finlandia	46,1	47,1	47,2	45,7	47,6	46,4	47,6	46,9	46,3
Países continentales	42,9	43,9	44,2	44,8	44,8	44,9	45,0	45,0	44,7
Alemania	40,6	42,1	42,8	43,2	43,6	43,7	43,0	42,7	42,5
Francia	45,0	45,0	44,8	45,4	45,5	46,0	47,2	47,3	47,1
Holanda	45,1	47,4	47,5	48,5	46,4	45,1	44,9	45,7	44,1
Bélgica	46,0	46,1	46,2	46,9	48,0	48,1	48,1	48,5	48,1
Austria	43,3	43,9	45,1	46,1	44,9	45,4	46,6	46,8	46,5
Luxemburgo	-	-	-	-	-	-	44,6	43,3	41,8
Países del sur de Europa	36,8	37,4	38,7	39,7	38,5	38,1	38,8	39,8	39,6
Italia	39,5	40,3	41,0	43,7	41,5	41,2	42,1	43,6	42,9
España	35,8	36,1	38,0	37,1	36,7	35,6	36,2	36,8	36,9
Grecia	30,4	30,7	31,2	31,9	32,6	32,8	32,9	33,6	34,4
Portugal	32,0	33,2	35,9	34,7	34,5	35,1	35,9	36,7	36,5
Países anglosajones	30,7	30,5	30,2	30,2	30,6	31,1	31,5	32,1	32,4
Estados Unidos	29,3	29,3	29,1	29,4	29,7	30,1	30,7	31,1	31,3
Reino Unido	36,3	35,7	34,5	33,5	34,1	35,4	35,0	36,4	37,4
Irlanda	35,0	35,3	35,5	35,1	36,1	33,8	33,9	34,6	33,6
Unión Europea (media)	41,2	41,7	41,8	42,5	42,3	42,5	42,7	42,9	42,8

EVOLUCIÓN INGRESOS POR COTIZACIONES A SEGURIDAD SOCIAL
(En porcentaje del PIB)

	Bélgica	Dinamarca	Alemania	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Países Bajos	Austria	Portugal	Finlandia	Suecia	Reino Unido	UE*
1980	15,1	1,9	16,9	7,4	13,1	19,6	4,6	12,9	18,1	14,9	7,6	11,1	15,2	6,0	14,2
1981	15,7	2,1	17,5	7,5	13,3	19,6	4,7	12,9	18,6	15,1	8,0	11,3	15,7	6,3	14,3
1982	15,7	2,4	17,9	8,4	13,2	20,2	5,2	13,8	19,6	14,9	8,6	10,8	15,1	6,5	14,6
1983	16,2	2,9	17,4	9,0	13,6	20,7	5,4	14,1	21,7	14,7	8,6	10,4	14,8	6,8	14,9
1984	17,0	2,9	17,4	9,2	12,9	21,0	5,4	13,6	20,7	14,7	8,6	10,7	14,3	6,9	14,8
1985	17,4	2,9	17,6	9,4	13,0	21,1	5,3	13,6	20,5	15,1	8,2	11,6	14,0	6,8	14,8
1986	17,6	2,5	17,5	9,0	12,8	20,7	5,3	14,0	19,6	15,0	10,2	11,6	14,2	6,8	14,9
1987	17,8	3,0	17,6	8,9	12,8	20,9	5,2	13,8	20,5	15,0	10,5	11,6	13,8	6,6	15,0
1988	17,4	2,4	17,5	10,9	12,5	20,8	5,3	13,7	20,5	14,9	10,1	11,6	14,1	6,5	14,7
1989	17,0	2,5	17,2	11,4	12,8	20,9	5,0	14,1	18,8	14,8	10,1	11,6	15,2	6,5	14,6
1990	17,1	2,6	16,9	11,7	13,0	21,0	5,2	14,4	17,0	14,8	10,7	13,0	15,6	6,3	14,7
1991	17,7	2,6	18,0	11,2	13,2	21,0	5,3	14,7	18,0	15,0	11,1	13,9	15,5	6,3	15,1
1992	17,9	2,7	18,3	11,2	14,6	21,2	5,4	15,1	18,5	15,4	10,5	14,9	14,8	6,2	15,5
1993	18,3	2,8	18,9	12,1	15,0	21,5	5,4	15,5	18,5	15,8	10,8	15,4	14,4	6,3	16,0
1994	17,9	2,9	19,3	12,0	14,7	21,0	5,2	14,9	19,5	15,6	11,1	16,2	14,5	6,3	16,0
1995	17,9	2,7	19,4	12,3	13,5	21,2	4,9	14,7	19,2	15,8	11,5	15,5	14,1	6,3	16,0
1996	17,6	2,8	19,7	12,4	13,4	21,3	4,5	15,4	18,6	15,7	11,7	14,9	15,0	6,3	16,1
1997	17,4	2,8	19,9	12,5	13,3	20,7	4,4	15,5	19,1	15,7	11,7	14,4	15,0	6,1	15,9

* No incluido Luxemburgo por falta de una serie completa.

Fuente: Economie Européenne. Commission Européenne, n.º 63, 1997.

PIB PER CAPITA
(PIB expresado en miles de dólares)

	<i>Belgica</i>	<i>Dinamarca</i>	<i>Alemania*</i>	<i>Grecia</i>	<i>Espana</i>	<i>Francia</i>	<i>Irlanda</i>	<i>Italia</i>	<i>Austria</i>	<i>Países Bajos</i>	<i>Portugal</i>	<i>Finlandia</i>	<i>Suecia</i>	<i>Reino Unido</i>
1981	9.902	11.225	11.051	4.624	4.910	10.797	5.642	7.211	8.797	10.116	2.849	10.513	13.848	9.107
1982	8.711	10.890	10.624	4.773	4.735	10.136	5.771	7.095	8.786	9.768	2.702	10.493	12.180	8.637
1983	8.264	10.966	10.651	4.321	4.126	9.617	5.562	7.364	8.864	9.461	2.404	10.064	11.158	8.165
1984	7.865	10.711	10.090	4.154	4.156	9.102	5.343	7.298	8.472	8.796	2.224	10.424	11.593	7.680
1985	8.227	11.445	10.240	4.064	4.339	9.548	5.669	7.544	8.703	8.928	2.388	10.990	12.146	8.141
1986	11.447	16.144	14.581	4.800	6.010	13.209	7.560	10.686	12.371	12.324	3.418	14.269	15.921	9.890
1987	14.236	19.994	18.162	5.619	7.601	15.927	8.983	13.408	15.497	14.871	4.256	17.882	19.245	12.125
1988	15.409	21.230	19.444	6.465	8.918	17.176	9.946	14.805	16.719	15.703	4.892	21.011	21.573	14.627
1989	15.529	20.458	19.074	6.684	9.815	17.124	10.421	15.340	16.589	15.413	5.261	22.882	22.519	14.671
1990	19.508	25.191	23.800	8.242	12.706	21.132	13.039	19.335	20.574	19.032	6.852	27.123	26.899	17.026
1991	18.091	25.174	21.559	8.759	13.616	21.092	13.179	20.331	21.147	19.310	7.766	24.173	27.827	17.539
1992	22.189	27.513	24.519	9.515	14.836	23.125	14.777	21.499	23.620	21.282	9.558	21.137	28.664	18.062
1993	20.995	25.997	23.525	8.877	12.236	21.668	13.639	17.283	22.843	20.471	8.485	16.643	21.287	16.211
1994	22.765	28.143	25.205	9.412	12.356	23.063	15.123	17.791	24.753	21.963	8.740	19.264	22.541	17.490
1995	26.534	33.163	29.555	10.910	14.261	26.460	17.966	18.982	29.014	25.598	10.361	24.480	25.853	18.810
1996	25.969	33.144	28.892	11.639	14.867	26.420	19.578	21.136	28.282	25.269	10.685	24.155	28.472	19.292
1997	23.898	31.007	26.473	11.101	13.913	24.285	19.203	19.847	25.739	23.294	10.230	22.994	26.972	18.637

* Desde 1991 Alemania unificada.

Fuente: Economie Européenne, Commission Européenne, n.º 63, 1997.

Economic Outlook, OCDE, Diciembre 1997.

Elaboración propia.

RENDA PER CAPITA RELATIVA
Renda expresada en términos de paridad del poder de compra
(EUR-15 base 100)

	Bélgica	Dinamarca	Alemania*	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Austria	Países Bajos	Portugal	Finlandia	Suecia	Reino Unido
1980	107,5	105,5	117,4	64,1	70,8	112,4	64,3	101,8	106,8	105,6	55,1	96,6	111,6	97,0
1981	106,0	104,9	117,6	63,8	70,2	113,4	65,8	102,5	106,6	104,6	55,7	98,2	111,8	96,0
1982	106,9	107,4	115,8	63,2	70,5	114,8	66,1	102,2	106,9	102,2	56,4	100,2	112,0	96,8
1983	105,4	108,5	116,4	62,1	70,6	113,3	64,5	101,8	107,5	102,0	55,3	100,7	112,2	98,6
1984	105,4	110,9	117,6	62,2	69,8	111,8	65,4	102,2	106,7	102,7	53,0	101,0	114,2	98,7
1985	103,6	113,0	117,6	62,4	69,8	110,8	65,7	102,6	106,8	103,0	53,2	101,6	113,5	99,5
1986	102,5	113,9	117,2	61,6	69,9	110,1	64,1	102,8	105,1	102,5	54,0	101,0	112,9	100,9
1987	101,8	111,2	115,8	59,6	71,8	109,1	65,3	103,2	103,9	100,6	55,7	102,1	113,0	102,7
1988	102,7	108,2	114,9	59,8	72,5	109,2	65,8	103,2	103,9	98,7	56,7	102,8	110,7	103,5
1989	102,9	105,5	114,4	60,0	73,6	109,9	68,2	102,9	104,3	99,7	57,9	105,0	109,3	102,3
1990	104,0	104,5	116,0	58,4	74,5	109,5	71,9	102,7	105,0	100,8	59,4	102,2	107,4	100,0
1991	107,4	108,6	105,7	61,2	79,3	113,2	76,0	106,7	107,8	102,3	63,1	93,6	104,8	96,9
1992	110,2	106,0	108,1	62,3	77,3	111,3	79,5	106,1	108,3	102,2	65,2	87,1	99,4	97,6
1993	113,5	111,9	107,9	64,4	77,8	109,0	82,7	103,4	111,9	104,0	68,2	91,3	98,4	98,9
1994	113,3	114,1	109,7	64,6	75,7	107,3	88,0	104,0	112,7	104,4	68,2	90,7	97,6	98,4
1995	112,7	114,3	109,2	64,2	76,1	106,8	95,1	104,7	112,1	103,9	68,3	92,3	97,6	98,3
1996	112,4	114,8	108,9	64,6	76,6	106,2	100,7	104,0	111,4	104,6	69,0	92,9	97,6	98,9
1997	112,3	115,5	108,8	64,6	76,9	105,9	103,9	103,2	110,4	104,9	69,4	94,2	97,3	99,5

* Desde 1991 Alemania unificada.

Fuente: Economie Européenne. Commission Européenne, n.º 63, 1997.

NOTA: Obtenido del cuadro de Producto Interior Bruto a precios corrientes por habitante. Expresado en SPA.

Gastos de protección social de los países de la UE (% PIB)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	93-90	95-93
Países nórdicos	27,9	31,0	33,2	36,4	36,1	34,5	8,4	-1,9
Suecia	-	-	-	38,6	37,6	35,6	-	-3,0
Dinamarca	30,3	31,6	32,1	33,5	35,1	34,3	3,2	0,8
Finlandia	25,5	30,4	34,4	35,5	34,7	32,8	10,0	-2,7
Países continentales	27,5	28,7	29,8	31,0	30,7	31,0	3,5	0,0
Alemania	26,4	28,3	29,7	30,7	30,6	31,3	4,3	0,6
Francia	27,7	28,4	29,3	31,0	30,5	30,6	3,3	-0,4
Holanda	33,0	33,4	34,0	34,4	33,3	32,1	1,4	-2,3
Bélgica	26,6	27,0	27,1	29,0	29,0	29,7	2,4	0,7
Austria	28,1	28,4	29,2	30,5	31,3	31,3	2,4	0,8
Luxemburgo	23,5	24,6	24,4	25,2	24,7	25,3	1,7	0,1
Países del sur de Europa	22,0	22,8	24,1	24,6	24,2	23,3	2,7	-1,3
Italia	24,1	24,6	25,8	26,0	25,8	24,6	1,9	-1,4
España	20,5	21,8	23,0	24,6	23,4	22,7	4,1	-1,9
Grecia	-	-	-	20,8	20,8	21,2	-	0,4
Portugal	15,5	16,8	18,7	21,0	21,0	20,7	5,5	-0,3
Países anglosajones	22,8	24,9	26,9	28,0	27,6	27,2	5,2	-0,7
Reino Unido	23,0	25,2	27,3	28,4	28,0	27,7	5,4	-0,7
Irlanda	19,1	20,2	20,8	20,9	20,3	19,9	1,8	-1,0
Unión Europea (media)	24,8	26,2	27,3	28,8	28,6	28,4	4,0	-0,4

TASA DE ACTIVIDAD LABORAL

	<i>Bélgica</i>	<i>Dinamarca</i>	<i>Alemania</i>	<i>Grecia</i>	<i>España</i>	<i>Francia</i>	<i>Irlanda</i>	<i>Italia</i>	<i>Austria</i>	<i>Países Bajos</i>	<i>Portugal</i>	<i>Finlandia</i>	<i>Suecia</i>	<i>Reino Unido</i>
1980	62,3	79,2	68,3	55,9	56,3	68,4	63,2	60,1	68,6	57,7	68,6	75,5	81,1	74,0
1981	62,6	79,4	68,1	58,7	56,9	68,0	63,7	59,8	68,1	57,4	68,1	76,0	81,0	73,6
1982	62,3	79,9	67,8	58,7	57,0	67,8	64,1	59,2	67,2	57,3	67,5	76,5	81,2	72,9
1983	62,1	80,3	67,3	59,9	57,0	66,9	63,7	59,0	66,2	57,4	69,9	76,5	81,4	72,8
1984	61,6	81,1	67,0	59,8	56,7	66,6	63,0	58,7	65,6	56,8	69,9	76,5	81,3	73,9
1985	61,3	81,9	67,4	59,6	56,6	66,4	62,2	58,5	65,5	56,0	69,4	76,9	81,0	74,7
1986	61,1	82,6	68,0	59,1	57,1	66,5	62,0	59,4	65,9	56,4	69,2	76,8	81,3	74,8
1987	61,1	82,9	68,4	58,7	58,0	66,5	62,3	59,4	65,9	56,5	69,5	76,3	81,6	75,2
1988	61,1	82,8	68,7	59,5	58,5	66,4	62,0	59,3	66,1	57,2	70,0	76,1	81,8	76,0
1989	61,3	82,8	68,6	59,2	58,8	66,6	61,2	59,4	66,7	57,4	71,7	76,5	82,6	76,5
1990	61,9	81,9	69,1	59,2	59,1	66,5	61,9	59,2	67,4	58,2	72,2	76,1	82,7	76,4
1991	62,3	81,2	70,7	57,3	58,9	66,7	62,1	59,2	68,1	59,1	73,9	75,0	81,9	76,0
1992	62,7	81,1	70,4	58,1	58,7	66,7	61,9	58,7	68,8	59,6	68,4	73,9	80,0	76,0
1993	63,1	81,0	69,9	58,9	59,0	66,6	62,5	58,7	68,0	60,4	67,4	73,2	77,7	75,5
1994	63,1	80,5	69,6	59,6	59,2	66,9	63,0	58,2	67,8	60,8	67,9	72,9	76,2	75,4
1995	63,3	79,7	69,1	60,2	59,2	66,7	63,3	58,4	67,3	61,8	67,4	73,2	76,7	75,3
1996	63,2	78,9	68,8	61,0	59,5	67,0	64,4	58,8	66,8	62,5	67,6	73,3	75,8	75,3
1997	63,3	79,6	68,6	61,6	60,0	67,0	64,8	59,0	66,7	63,1	67,9	73,9	74,7	75,6

Fuente: Economic Outlook, OCDE, Diciembre 1997.

TASA DE OCUPACIÓN

	Bélgica	Dinamarca	Alemania	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Austria	Países Bajos	Portugal	Finlandia	Suecia	Reino Unido
1980	92,1	93,0	95,6	97,1	89,3	93,7	92,9	94,4	98,3	96,2	92,2	95,2	97,9	93,9
1981	89,8	90,8	94,3	95,8	86,5	92,5	90,4	93,8	97,8	94,4	92,6	95,0	97,4	91,0
1982	88,1	90,2	92,3	94,1	84,3	91,8	88,9	93,1	96,7	91,6	92,7	94,5	96,8	89,6
1983	86,8	89,6	90,9	92,0	82,5	91,6	86,5	92,3	96,0	89,2	92,3	94,5	96,5	88,8
1984	86,7	90,1	90,9	91,7	80,5	90,3	85,0	91,5	95,9	89,6	91,5	94,8	96,8	88,7
1985	87,6	91,1	90,8	92,1	79,2	89,7	83,3	91,4	95,6	90,9	91,3	95,0	97,1	88,5
1986	88,2	92,4	91,1	92,6	79,6	89,7	82,9	90,2	95,3	91,7	91,4	94,6	97,4	88,3
1987	88,6	92,5	91,1	92,6	80,1	89,6	83,0	89,8	95,0	92,1	92,9	94,9	97,8	89,8
1988	89,7	91,7	91,1	92,2	81,1	90,0	83,6	89,6	95,2	92,3	94,2	95,5	98,2	92,2
1989	90,7	91,0	91,9	92,4	83,4	90,6	84,9	89,8	95,5	93,1	94,8	96,5	98,5	93,8
1990	91,4	90,7	92,6	92,8	84,4	91,1	87,1	90,9	95,2	94,0	95,2	96,5	98,4	94,1
1991	90,7	89,9	93,3	92,3	84,2	90,5	85,4	91,5	94,8	94,5	95,7	92,3	97,1	91,8
1992	89,7	89,1	92,3	91,4	82,2	89,6	84,9	91,2	94,7	94,5	95,7	86,8	94,8	89,7
1993	88,0	88,0	91,2	90,3	77,8	88,3	84,4	89,8	93,9	93,4	94,4	82,1	91,8	89,7
1994	86,9	88,0	90,4	90,4	76,3	87,8	85,3	88,7	94,1	92,4	93,1	81,6	92,1	90,6
1995	86,9	89,9	90,6	90,0	77,3	88,5	87,9	88,0	94,0	92,9	92,7	82,8	92,3	91,4
1996	87,2	91,4	89,7	89,8	77,8	87,8	88,1	87,9	93,6	93,3	92,6	83,8	92,0	92,0
1997	87,3	92,4	88,6	89,7	79,2	87,7	89,8	87,7	93,7	94,3	93,2	85,6	92,1	93,1

Fuente: Economic Outlook, OCDE, Junio 1998.
Elaboración propia.

PIB

(Expresado en millardos de dólares corrientes USA)

	Belgica	Dinamarca	Alemania*	Grecia	España	Francia	Irlanda	Italia	Austria	Países Bajos	Portugal	Finlandia	Suecia	R.U.
1981	97,6	57,5	681,7	45,0	185,3	585,0	19,4	407,5	66,5	144,1	28,0	50,5	115,2	513,2
1982	85,9	55,7	654,8	46,7	179,7	552,4	20,1	401,2	66,5	139,8	26,6	50,7	101,4	486,4
1983	81,5	56,1	654,2	42,6	157,3	526,7	19,5	416,5	66,9	135,9	23,8	48,9	92,9	460,3
1984	77,6	54,8	617,2	41,1	159,1	500,9	18,9	412,9	64,0	126,9	22,0	50,9	96,7	434,0
1985	81,3	58,5	624,9	40,4	166,7	527,8	20,1	427,0	65,8	129,3	23,7	53,9	101,4	461,4
1986	113,2	82,7	890,4	47,8	231,5	733,7	26,8	604,8	93,6	179,5	33,9	70,2	133,3	562,3
1987	141,0	102,5	1109,3	56,1	293,4	889,1	31,9	758,9	117,4	218,1	42,1	88,2	161,6	691,3
1988	152,8	108,9	1194,8	64,7	345,1	963,9	35,1	838,4	127,0	231,8	48,4	103,9	182,0	836,0
1989	154,2	105,0	1183,8	67,1	380,5	966,2	36,6	869,4	126,5	228,8	52,0	113,6	191,3	841,5
1990	194,3	129,5	1505,4	83,2	493,4	1198,9	45,7	1096,7	158,8	284,5	67,6	135,2	230,2	980,0
1991	199,0	129,7	1724,3	89,3	529,9	1203,4	46,5	1153,8	165,4	291,0	76,6	121,6	239,8	1013,9
1992	222,9	142,3	1976,1	98,1	578,7	1326,8	52,4	1222,4	186,9	323,1	94,0	106,6	248,5	1047,7
1993	211,7	134,9	1909,8	92,0	478,2	1249,2	48,6	986,0	182,6	313,0	83,5	84,3	185,6	943,4
1994	230,3	146,4	2052,2	98,1	483,7	1335,3	54,0	1017,7	198,8	337,8	86,0	98,0	197,9	1021,3
1995	269,3	173,3	2413,5	114,3	559,2	1538,5	64,4	1087,5	233,5	395,7	102,0	125,0	229,0	1102,5
1996	264,5	173,9	2367,0	122,6	584,1	1543,0	70,5	1212,1	228,5	392,5	105,4	123,7	253,2	1134,6
1997	244,3	163,4	2173,4	117,5	547,7	1424,4	69,5	1139,3	208,8	363,9	101,0	118,0	240,9	1099,9

* Desde 1991 Alemania unificada.

Fuente: Economie Européenne, Commission Européenne, n.º 63, 1997.
 Perspectives Économiques de l'OCDE.
 Elaboración propia.

POBLACIÓN
(Expresada en miles de personas)

	<i>Belgica</i>	<i>Dinamarca</i>	<i>Alemania*</i>	<i>Grecia</i>	<i>Espana</i>	<i>Francia</i>	<i>Irlanda</i>	<i>Italia</i>	<i>Austria</i>	<i>Países Bajos</i>	<i>Portugal</i>	<i>Finlandia</i>	<i>Suecia</i>	<i>R.U.</i>
1980	9.847	5.123	61.566	9.642	37.386	53.880	3.401	56.434	7.549	14.148	9.767	4.780	8.311	56.330
1981	9.854	5.122	61.682	9.730	37.741	54.182	3.443	56.510	7.564	14.247	9.835	4.800	8.320	56.352
1982	9.863	5.119	61.638	9.790	37.943	54.493	3.480	56.544	7.571	14.312	9.864	4.827	8.325	56.318
1983	9.867	5.114	61.423	9.847	38.121	54.772	3.505	56.564	7.552	14.368	9.885	4.856	8.329	56.377
1984	9.871	5.112	61.175	9.896	38.273	55.026	3.529	56.577	7.553	14.423	9.898	4.882	8.337	56.506
1985	9.879	5.114	61.024	9.934	38.408	55.284	3.540	56.593	7.558	14.488	9.905	4.902	8.350	56.685
1986	9.888	5.121	61.066	9.964	38.519	55.547	3.541	56.596	7.566	14.567	9.904	4.918	8.370	56.852
1987	9.901	5.127	61.077	9.984	38.609	55.824	3.547	56.602	7.576	14.664	9.900	4.932	8.398	57.009
1988	9.915	5.130	61.449	10.005	38.691	56.118	3.531	56.629	7.596	14.760	9.886	4.947	8.436	57.158
1989	9.932	5.132	62.063	10.038	38.768	56.423	3.510	56.672	7.624	14.846	9.884	4.964	8.493	57.358
1990	9.961	5.141	63.253	10.089	38.836	56.735	3.506	56.719	7.718	14.947	9.869	4.986	8.559	57.561
1991	11.001	5.154	79.984	10.200	38.916	57.055	3.526	56.751	7.823	15.068	9.861	5.029	8.617	57.808
1992	10.045	5.171	80.595	10.314	39.006	57.374	3.549	56.859	7.914	15.182	9.833	5.042	8.668	58.006
1993	10.084	5.189	81.180	10.368	39.083	57.654	3.563	57.049	7.992	15.290	9.840	5.066	8.719	58.191
1994	10.116	5.203	81.423	10.426	39.143	57.900	3.571	57.204	8.030	15.381	9.840	5.088	8.781	58.395
1995	10.150	5.226	81.662	10.478	39.210	58.143	3.582	57.291	8.047	15.457	9.847	5.108	8.859	58.613
1996	10.186	5.248	81.925	10.530	39.288	58.402	3.603	57.349	8.079	15.534	9.867	5.121	8.894	58.813
1997	10.221	5.270	82.100	10.583	39.367	58.653	3.620	57.405	8.111	15.622	9.877	5.134	8.930	59.014

* Desde 1991 Alemania unificada.

Fuente: Economie Européenne. Commission Européenne, n.º 63, 1997.